

| Buy EUR 53,00 | (EUR 49,50) | Wertindikatoren: DCF: FCF-Value Potential: | 52,95 | Warburg Risiko Score: Bilanz Score: Markt Liquidität Score: | 2,5 4,0 1,0 | Beschreibung: Init bietet Hard- und Softwarelösungen für den öffentlichen Personenverkehr | |
|------------------|-------------|--|------------|---|--------------------------|--|-------|
| | | Markt Snapshot: | EUR Mio. | Aktionäre: | | Kennzahlen (WRe): | 2024e |
| | | Marktkapitalisierung: | 366,4 | Freefloat | 51,81 % | Beta: | 1,2 |
| Kurs | EUR 36,80 | Aktienanzahl (Mio.): | 10,0 | Eheleute Dr. G. Greschner | 42,58 % | KBV: | 2,8 x |
| Upside | 44,0 % | EV: | 395,2 | Restlicher Vorstand | 4,71 % | EK-Quote: | 47 % |
| o point | 1 1,0 70 | Freefloat MC: | 189,8 | Mitarbeiteraktien | 0,53 % | Net Fin. Debt / EBITDA: | 0,5 x |
| | | Ø Trad. Vol. (30T): | 93,33 Tsd. | Eigene Aktien | 0,37 % | Net Debt / EBITDA: | 0,7 x |

Auftragseingang gewinnt in Q3 an Dynamik

| Berichtete Kennzahlen Q3/2024: | | | | | | | | | | | | |
|--------------------------------|----------|-----------|----------|------|----------|-----------|----------|------|--|--|--|--|
| GJ Ende: 31.12. in EUR Mio. | Q3 24 | Q3 24e | Q3 23 | yoy | 9M 24 | 9M 24e | 9M 23 | yoy | | | | |
| Umsatz | 63,6 | 60,4 | 53,4 | 19 % | 178,1 | 174,9 | 143,0 | 25 % | | | | |
| EBIT | 5,0 | 4,8 | 5,5 | -9 % | 11,7 | 11,5 | 7,1 | 64 % | | | | |
| Marge | 7,9 % | 8,0 % | 10,3 % | | 6,6 % | 6,6 % | 5,0 % | | | | | |
| EPS | 0,34 | 0,37 | 0,37 | -8 % | 0,81 | 0,85 | 0,50 | 62 % | | | | |

Kommentar zu den Kennzahlen:

- Q3-Umsatz enthält einen Erstkonsolidierungseffekt von ca. EUR 1,7 Mio. aus der DILAX-Akquisition im September.
- Das EBIT sank in Q3 aufgrund von Produktmixeffekten und höheren Kosten im Zusammenhang mit der geplanten Großauslieferung.
- Das 9M-EBIT stieg dennoch um 64% ggü. Vj. und die bestätigte GJ-Zielspanne von EUR 24-28 Mio. sollte in Reichweite sein.

init hat Q3-Zahlen veröffentlicht, die leicht über unseren Erwartungen lagen. Der Umsatz stieg um 19,1% auf EUR 63,6 Mio. (WRe EUR 60,4 Mio.), lag aber in etwa auf dem Niveau von Q2 (EUR 64,0 Mio.). Während Q2 von den letzten Auslieferungen für das Großprojekt in Houston profitierte, enthielt Q3 einen geringen Erstkonsolidierungseffekt von DILAX (WRe EUR 1,7 Mio.). Das EBIT lag mit EUR 5,0 Mio. leicht über unserer Schätzung von EUR 4,8 Mio., aber unter dem Vorjahreswert von EUR 5,5 Mio., was auf Produktmixeffekte und höhere Kosten im Zusammenhang mit den für die kommenden Jahre geplanten Großauslieferungen zurückzuführen ist.

Der Auftragseingang in Q3 war mit EUR 57,3 Mio. nach EUR 38,3 Mio. im Vorjahr solide. Zwar konnten noch keine Großaufträge akquiriert werden, aber init hat in seiner gut gefüllten Pipeline keine Ausschreibung verloren und wir erwarten im kommenden Quartal einen weiteren Großauftrag, der die Visibilität für die nächsten Jahre deutlich erhöhen sollte. Auch im europäischen Ausland konnten neue Kunden gewonnen werden. Dies bestätigt unsere Erwartung, dass sich neben der gestiegenen Anzahl von Großprojekten in der Ausschreibungspipeline auch der Markt für kleinere Projekte im einstelligen Millionen-

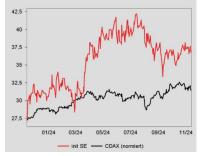
Die GJ-Guidance wurde bestätigt (Umsatz: EUR 240-260 Mio., EBIT: EUR 24-28 Mio.). Bei einem 9M-Umsatz von EUR 178,1 Mio. und einem EBIT von nur EUR 11,7 Mio. bedeutet dies eine deutliche Steigerung der Profitabilität in Q4, was jedoch angesichts der starken Saisonalität des margenstarken Nachliefergeschäfts in Q4 nicht ungewöhnlich ist. Im vergangenen Jahr erwirtschaftete init mehr als 65% des Jahres-EBIT in Q4. Selbst ein gegenüber dem Vorjahr stagnierendes EBIT würde ausreichen, um das untere Ende des Zielkorridors zu erreichen.

Darüber hinaus wurde im September DILAX (Jahresumsatz ca. EUR 20 Mio.) übernommen (Q3 Mittelabfluss für Akquisitionen EUR 7,1 Mio.) und sollte in Q4 voll zum Umsatz beitragen, wobei wir noch keinen nennenswerten EBIT-Beitrag erwarten. Wir haben DILAX nun in unsere Prognose einbezogen. Infolgedessen erhöhen wir unser DCF-basiertes Kursziel auf EUR 53 (von EUR 49,50) und bestätigen unsere Kaufempfehlung.

| Schätzungsän | derungen | : | | | | |
|--------------------------------|----------------|--------|----------------|-------|----------------|-------|
| GJ Ende: 31.12. in EUR Mio. | 2024e (alt) | +/- | 2025e (alt) | + / - | 2026e (alt) | +/- |
| Umsatz | 254,3 | 2,2 % | 295,4 | 7,4 % | 351,1 | 7,1 % |
| EBIT | 26,7 | -0,8 % | 37,5 | 4,1 % | 47,7 | 5,5 % |
| EPS | 1.74 | -1,1 % | 2,48 | 4,4 % | 3,19 | 5,6 % |

Kommentar zu den Änderungen:

- Wir haben die Akquisition von DILAX mit einem geschätzten Jahresumsatz von EUR 20 Mio. in unseren Schätzungen berücksichtigt.
- Während das Zielunternehmen seine Profitabilität schnell wiedererlangen und steigern sollte, erwarten wir einen leicht verwässernden Effekt auf die Margen der Gruppe.



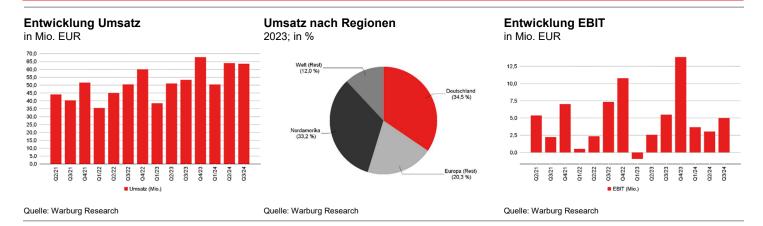
| Rel. Performance vs CDAX: | |
|---------------------------|--------|
| 1 Monat: | 6,2 % |
| 6 Monate: | -4,8 % |
| Jahresverlauf: | 11,9 % |
| Letzte 12 Monate: | 17,0 % |
| | |

| GJ Ende: 31.12. | CAGR | | | | | | | |
|---------------------|--------------|--------------|--------------|-----------|--------|--------|--------|--------|
| in EUR Mio. | (23-26e) | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 | 2024e | 2025e | 2026e |
| Umsatz | 21,3 % | 180,7 | 176,7 | 191,3 | 210,8 | 259,8 | 317,4 | 376,1 |
| Veränd. Umsatz yoy | | 15,5 % | -2,2 % | 8,3 % | 10,2 % | 23,2 % | 22,2 % | 18,5 % |
| Rohertragsmarge | | 34,4 % | 35,5 % | 40,0 % | 38,1 % | 36,7 % | 37,1 % | 36,4 % |
| EBITDA | 28,0 % | 28,9 | 27,4 | 31,2 | 32,3 | 39,2 | 54,0 | 67,6 |
| Marge | | 16,0 % | 15,5 % | 16,3 % | 15,3 % | 15,1 % | 17,0 % | 18,0 % |
| EBIT | 33,8 % | 19,6 | 17,6 | 21,0 | 21,0 | 26,5 | 39,0 | 50,3 |
| Marge | | 10,9 % | 9,9 % | 11,0 % | 10,0 % | 10,2 % | 12,3 % | 13,4 % |
| Nettoergebnis | 30,1 % | 14,9 | 12,4 | 16,5 | 15,2 | 17,1 | 25,7 | 33,5 |
| EPS | 30,1 % | 1,50 | 1,25 | 1,66 | 1,53 | 1,72 | 2,59 | 3,37 |
| EPS adj. | 30,1 % | 1,50 | 1,25 | 1,66 | 1,53 | 1,72 | 2,59 | 3,37 |
| DPS | 12,6 % | 0,55 | 0,55 | 0,70 | 0,70 | 0,75 | 0,85 | 1,00 |
| Dividendenrendite | | 2,0 % | 1,4 % | 2,7 % | 2,4 % | 2,0 % | 2,3 % | 2,7 % |
| FCFPS | | 1,74 | 1,24 | 1,45 | -0,46 | 1,04 | 1,33 | 2,33 |
| FCF / Marktkap. | | 6,3 % | 3,1 % | 5,7 % | -1,6 % | 2,8 % | 3,6 % | 6,3 % |
| EV / Umsatz | | 1,7 x | 2,3 x | 1,4 x | 1,5 x | 1,5 x | 1,2 x | 1,0 x |
| EV / EBITDA | | 10,5 x | 14,9 x | 8,4 x | 9,8 x | 10,0 x | 7,3 x | 5,7 x |
| EV / EBIT | | 15,4 x | 23,2 x | 12,4 x | 15,0 x | 14,9 x | 10,1 x | 7,6 x |
| KGV | | 18,5 x | 31,6 x | 15,5 x | 18,9 x | 21,4 x | 14,2 x | 10,9 x |
| KGV ber. | | 18,5 x | 31,6 x | 15,5 x | 18,9 x | 21,4 x | 14,2 x | 10,9 x |
| FCF Potential Yield | | 7,3 % | 5,0 % | 9,3 % | 7,9 % | 7,0 % | 9,6 % | 12,3 % |
| Nettoverschuldung | | 25,0 | 13,2 | 5,3 | 25,6 | 27,1 | 26,2 | 16,4 |
| ROCE (NOPAT) | | 14,5 % | 11,4 % | 14,4 % | 12,3 % | 12,3 % | 16,7 % | 20,0 % |
| Guidance: | Jmsatz 240-2 | 60 Mio. Euro | , EBIT 24-28 | Mio. Euro | | | | |

Analyst/-in

Unternehmenstermine:





Unternehmenshintergrund

- init ist ein führender Anbieter von Hard- und Softwarelösungen für den öffentlichen Personenverkehr und deckt einen Großteil der Wertschöpfung seiner Kunden ab.
- Das 1983 als Universitätsausgründung entstandene Unternehmen bedient mit seinen rund 900 Mitarbeitern über 700 Kunden weltweit durch seine über 25 Tochtergesellschaften.
- 55% des Konzernumsatzes werden mit neu gewonnen Projekten generiert. Die übrigen 45% bestehen aus wiederkehrenden Umsätzen wie Nach- und Erweiterungslieferungen, Wartung, Instandhaltung und Dienstleistungen.
- Das Produktportfolio umfasst Electronic Ticketing (45% des Umsatzes), ITCS Intermodal Transport Control System (25%), Automatische Passagierzählung (20%) und Fahrplanerstellung (5%).

Wettbewerbsqualität

- Das Umsatzwachstum wird von langfristigen und strukturellen Trends getrieben wie smarte Mobilitätskonzepte, Urbanisierung und wachsendes Umweltbewusstsein.
- Fokussiertes Geschäftsmodell mit skalierbaren Plattformlösungen und geringem Kapitalbedarf.
- Belastbare Kundenbeziehungen zu über 700 Verkehrsbetrieben weltweit eröffnen signifikante Cross-Selling-Potenziale.
- Große installierte Basis aus >130 ICTS/RTPI-Systemen, >120 Personaldispositionssystemen, >100 Planungssystemen, >130 Ticketing-Systemen und >120,000 ausgerüsteten Fahrzeugen generiert profitable wiederkehrende Umsätze.
- Tiefe Integration in nahezu alle Kundenprozesse entlang der Wertschöpfung erzeugt signifikante Wechselkosten.





| DCF Modell | | | | | | | | | | | | | | |
|----------------------------------|--------|------------|--------|--------|--------|--------|--------|----------|---------|--------|--------|--------|--------|-------------|
| | De | etailplanu | ng | | | | | Überganç | gsphase | | | | | Term. Value |
| Kennzahlen in EUR Mio. | 2024e | 2025e | 2026e | 2027e | 2028e | 2029e | 2030e | 2031e | 2032e | 2033e | 2034e | 2035e | 2036e | |
| Umsatz | 259,8 | 317,4 | 376,1 | 428,8 | 480,2 | 533,0 | 586,3 | 639,1 | 690,2 | 738,5 | 775,5 | 798,7 | 818,7 | |
| Umsatzwachstum | 23,2 % | 22,2 % | 18,5 % | 14,0 % | 12,0 % | 11,0 % | 10,0 % | 9,0 % | 8,0 % | 7,0 % | 5,0 % | 3,0 % | 2,5 % | 2,5 % |
| EBIT | 26,5 | 39,0 | 50,3 | 55,7 | 60,0 | 64,0 | 67,4 | 70,3 | 72,5 | 73,9 | 77,5 | 79,9 | 81,9 | |
| EBIT-Marge | 10,2 % | 12,3 % | 13,4 % | 13,0 % | 12,5 % | 12,0 % | 11,5 % | 11,0 % | 10,5 % | 10,0 % | 10,0 % | 10,0 % | 10,0 % | |
| Steuerquote (EBT) | 30,0 % | 30,0 % | 30,0 % | 30,0 % | 30,0 % | 30,0 % | 30,0 % | 30,0 % | 30,0 % | 30,0 % | 30,0 % | 30,0 % | 30,0 % | |
| NOPAT | 18,5 | 27,3 | 35,2 | 39,0 | 42,0 | 44,8 | 47,2 | 49,2 | 50,7 | 51,7 | 54,3 | 55,9 | 57,3 | |
| Abschreibungen | 12,7 | 14,9 | 17,3 | 13,7 | 15,4 | 17,1 | 17,6 | 19,2 | 20,7 | 22,2 | 23,3 | 24,0 | 24,6 | |
| Abschreibungsquote | 4,9 % | 4,7 % | 4,6 % | 3,2 % | 3,2 % | 3,2 % | 3,0 % | 3,0 % | 3,0 % | 3,0 % | 3,0 % | 3,0 % | 3,0 % | |
| Veränd. Rückstellungen | 0,2 | 0,2 | 0,2 | 1,2 | 1,1 | 1,2 | 1,2 | 1,2 | 1,1 | 1,1 | 0,8 | 0,5 | 0,4 | |
| Liquiditätsveränderung | | | | | | | | | | | | | | |
| - Working Capital | 6,8 | 14,5 | 16,4 | 13,2 | 13,0 | 12,9 | 12,5 | 11,8 | 14,3 | 13,5 | 10,3 | 6,5 | 5,6 | |
| - Investitionen | 14,0 | 14,2 | 12,5 | 14,6 | 15,4 | 16,0 | 17,6 | 19,2 | 20,7 | 22,2 | 23,3 | 24,0 | 24,6 | |
| Investitionsquote | 5,4 % | 4,5 % | 3,3 % | 3,4 % | 3,2 % | 3,0 % | 3,0 % | 3,0 % | 3,0 % | 3,0 % | 3,0 % | 3,0 % | 3,0 % | |
| - Sonstiges | 11,9 | 4,7 | 4,7 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | |
| Free Cash Flow (WACC- Modell) | -1,2 | 9,1 | 19,1 | 26,1 | 30,1 | 34,1 | 35,8 | 38,5 | 37,5 | 39,2 | 44,8 | 49,9 | 52,2 | 53 |
| Barwert FCF | -1,2 | 8,3 | 16,1 | 20,2 | 21,5 | 22,4 | 21,7 | 21,5 | 19,3 | 18,6 | 19,5 | 20,1 | 19,3 | 327 |
| Anteil der Barwerte | | 4,18 % | | | | | | 36,86 | 3 % | | | | | 58,97 % |

| Modell-Parameter | | | | Wertermittlung (Mio.) | | | | | | | |
|------------------------|--------|------------------------|------|----------------------------|-----|---------------------|-------|--|--|--|--|
| Herleitung WACC: | | Herleitung Beta: | | Barwerte bis 2036e | 228 | | | | | | |
| | | | | Terminal Value | 327 | | | | | | |
| Fremdkapitalquote | 9,00 % | Finanzielle Stabilität | 1,20 | Zinstr. Verbindlichkeiten | 45 | | | | | | |
| FK-Zins (nach Steuern) | 2,8 % | Liquidität (Aktie) | 1,30 | Pensionsrückstellungen | 8 | | | | | | |
| Marktrendite | 8,25 % | Zyklizität | 0,90 | Hybridkapital | 0 | | | | | | |
| Risikofreie Rendite | 2,75 % | Transparenz | 1,20 | Minderheiten | 2 | | | | | | |
| | | Sonstiges | 1,20 | Marktwert v. Beteiligungen | 0 | | | | | | |
| | | | | Liquide Mittel | 27 | Aktienzahl (Mio.) | 10,0 | | | | |
| WACC | 8,56 % | Beta | 1,16 | Eigenkapitalwert | 527 | Wert je Aktie (EUR) | 52,95 | | | | |

| Sens | itivität V | /ert je Aktie | (EUR) | | | | | | | | | | | | | | |
|------|------------|---------------|---------|--------|--------|--------|--------|--------|------|-------|-----------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| | | Ewiges W | achstum | | | | | | | | Delta EBI | Γ-Marge | | | | | |
| Beta | WACC | 1,75 % | 2,00 % | 2,25 % | 2,50 % | 2,75 % | 3,00 % | 3,25 % | Beta | WACC | -1,5 pp | -1,0 pp | -0,5 pp | +0,0 pp | +0,5 pp | +1,0 pp | +1,5 pp |
| 1,36 | 9,6 % | 41,53 | 42,28 | 43,09 | 43,95 | 44,88 | 45,87 | 46,95 | 1,36 | 9,6 % | 35,53 | 38,34 | 41,14 | 43,95 | 46,76 | 49,56 | 52,37 |
| 1,26 | 9,1 % | 45,15 | 46,07 | 47,04 | 48,10 | 49,23 | 50,47 | 51,80 | 1,26 | 9,1 % | 38,99 | 42,02 | 45,06 | 48,10 | 51,13 | 54,17 | 57,21 |
| 1,21 | 8,8 % | 47,17 | 48,17 | 49,26 | 50,42 | 51,69 | 53,06 | 54,56 | 1,21 | 8,8 % | 40,93 | 44,09 | 47,26 | 50,42 | 53,59 | 56,76 | 59,92 |
| 1,16 | 8,6 % | 49,33 | 50,45 | 51,65 | 52,95 | 54,36 | 55,90 | 57,59 | 1,16 | 8,6 % | 43,03 | 46,34 | 49,64 | 52,95 | 56,26 | 59,56 | 62,87 |
| 1,11 | 8,3 % | 51,67 | 52,91 | 54,24 | 55,70 | 57,28 | 59,01 | 60,92 | 1,11 | 8,3 % | 45,32 | 48,78 | 52,24 | 55,70 | 59,16 | 62,62 | 66,08 |
| 1,06 | 8,1 % | 54,20 | 55,58 | 57,07 | 58,70 | 60,48 | 62,44 | 64,60 | 1,06 | 8,1 % | 47,82 | 51,45 | 55,07 | 58,70 | 62,32 | 65,95 | 69,58 |
| 0,96 | 7,6 % | 59,93 | 61,65 | 63,54 | 65,61 | 67,89 | 70,43 | 73,26 | 0,96 | 7,6 % | 53,58 | 57,59 | 61,60 | 65,61 | 69,62 | 73,63 | 77,64 |

- CarMediaLab, TQA und SQM konnten in den letzten Jahren kein relevantes Minderheiten-Ergebnis generieren können
- Zur Bewertung der Minderheiten Anteile haben wir deren aktuellen Buchwert mit unserem Ziel-P/B von 4.0x multipliziert
- Adjustierungen um den IFRS 16 effect finden sich in der "Sontiges" Zeile
- Abschreibungen auf Nutzungsrechte wurden in der Übergangsphase nicht berücksichtigt



Free Cash Flow Value Potential

Das Warburg Research "FCF Value Potential" bildet die Fähigkeit der Unternehmen zur Generierung von nachhaltigen Zahlungsüberschüssen ab. Dazu wird mit dem "FCF Potential" ein FCF "ex growth" ausgewiesen, der ein unverändertes Working Capital sowie reine Erhaltungsinvestitionen unterstellt. Die ewige Verrentung des "FCF Potential" des jeweiligen Jahres mit den gewichteten Kapitalkosten ergibt eine Wertindikation. Auf Basis verschiedener Betrachtungsjahre ergeben sich somit unterschiedliche Wertindikationen, was dem von uns als Bewertungsmodell präferierten DCF-Modell ein Timing-Element hinzufügt.

| Angaben in EUR Mio. | | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 | 2024e | 2025e | 2026e |
|--------------------------------------|--------|--------|--------|--------|--------|---------|--------|--------|
| Jahresüberschuss vor Anteilen Drit | ter | 14,9 | 12,4 | 16,5 | 15,2 | 17,1 | 25,7 | 33,5 |
| + Abschreibung + Amortisation | | 9,2 | 9,8 | 10,2 | 11,2 | 12,7 | 14,9 | 17,3 |
| - Zinsergebnis (netto) | | -0,9 | -1,0 | -0,7 | -1,7 | -2,0 | -2,3 | -2,5 |
| - Erhaltungsinvestitionen | | 2,9 | 2,8 | 3,1 | 3,4 | 4,2 | 5,1 | 6,0 |
| + Sonstiges | | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| = Free Cash Flow Potential | | 22,2 | 20,5 | 24,4 | 24,8 | 27,7 | 37,9 | 47,3 |
| FCF Potential Yield (on market EV) | | 7,3 % | 5,0 % | 9,3 % | 7,9 % | 7,0 % | 9,6 % | 12,3 % |
| WACC | | 8,56 % | 8,56 % | 8,56 % | 8,56 % | 8,56 % | 8,56 % | 8,56 % |
| = Enterprise Value (EV) | | 302,5 | 408,3 | 261,5 | 314,8 | 394,2 | 393,3 | 383,5 |
| = Fair Enterprise Value | | 259,4 | 239,4 | 284,7 | 289,2 | 324,0 | 442,2 | 552,1 |
| - Nettoverschuldung (Liquidität) | | 18,0 | 18,0 | 18,0 | 18,0 | 19,3 | 18,2 | 8,2 |
| - Pensionsverbindlichkeiten | | 7,6 | 7,6 | 7,6 | 7,6 | 7,8 | 8,0 | 8,2 |
| - Sonstige | | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| - Marktwert Anteile Dritter | | 1,6 | 1,6 | 1,6 | 1,6 | 1,6 | 1,6 | 1,6 |
| + Marktwert wichtiger Beteiligungen | | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| = Faire Marktkapitalisierung | | 232,1 | 212,1 | 257,4 | 261,9 | 295,3 | 414,4 | 534,1 |
| Aktienanzahl (Durchschnittlich) | | 10,0 | 10,0 | 9,9 | 9,9 | 9,9 | 9,9 | 9,9 |
| = Fairer Wert je Aktie (EUR) | | 23,31 | 21,30 | 25,93 | 26,39 | 29,75 | 41,75 | 53,82 |
| Premium (-) / Discount (+) in % | | | | | | -19,2 % | 13,5 % | 46,2 % |
| Sensitivität fairer Wert je Aktie (E | UR) | | | | | | | |
| 1 | 1,56 % | 16,55 | 15,06 | 18,43 | 18,76 | 21,21 | 30,09 | 39,25 |
| 1 | 0,56 % | 18,38 | 16,75 | 20,43 | 20,80 | 23,49 | 33,20 | 43,14 |
| | 9,56 % | 20,59 | 18,79 | 22,86 | 23,26 | 26,25 | 36,97 | 47,84 |
| WACC | 8,56 % | 23,31 | 21,30 | 25,93 | 26,39 | 29,75 | 41,75 | 53,82 |
| | 7,56 % | 26,76 | 24,48 | 29,63 | 30,14 | 33,96 | 47,49 | 60,98 |
| | 6,56 % | 31,26 | 28,63 | 34,56 | 35,15 | 39,57 | 55,16 | 70,55 |
| | 5,56 % | 37,37 | 34,27 | 41,27 | 41,97 | 47,21 | 65,58 | 83,56 |

- Die Erhaltungsinvestitionen werden auf 1,8% vom Umsatz geschätzt und reflektieren den geringen Kapitalbedarf
- CarMediaLab, TQA und SQM konnten in den letzten Jahren kein relevantes Minderheiten-Ergebnis generieren können
- Zur Bewertung der Minderheiten Anteile haben wir deren aktuellen Buchwert mit unserem Ziel-P/B von 5.6x multipliziert
- Wie haben einen WACC von 7.4% unterstellt, konsistent mit den Kapitalkosten in unserem DCF Modell
- Auszahlungen in Höhe von 7,1 Mio. Euro sind in der "Sonstiges" Zeile berücksichtigt

init SE



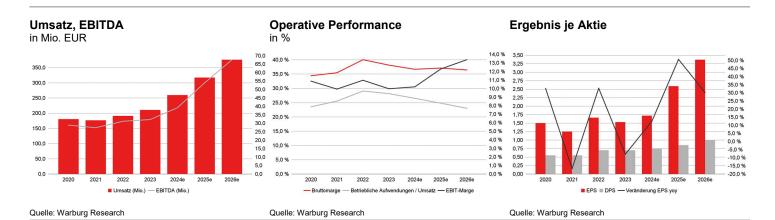
| Wertermittlung | | | | | | | |
|--------------------------------------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 | 2024e | 2025e | 2026e |
| KBV | 3,1 x | 3,8 x | 2,2 x | 2,4 x | 2,8 x | 2,5 x | 2,2 x |
| Buchwert je Aktie (bereinigt um iAV) | 5,97 | 7,36 | 8,44 | 8,27 | 8,55 | 9,67 | 11,74 |
| EV / Umsatz | 1,7 x | 2,3 x | 1,4 x | 1,5 x | 1,5 x | 1,2 x | 1,0 x |
| EV / EBITDA | 10,5 x | 14,9 x | 8,4 x | 9,8 x | 10,0 x | 7,3 x | 5,7 x |
| EV / EBIT | 15,4 x | 23,2 x | 12,4 x | 15,0 x | 14,9 x | 10,1 x | 7,6 x |
| EV / EBIT adj.* | 15,4 x | 23,2 x | 12,4 x | 15,0 x | 14,9 x | 10,1 x | 7,6 x |
| Kurs / FCF | 16,0 x | 31,9 x | 17,7 x | n.a. | 35,3 x | 27,6 x | 15,8 x |
| KGV | 18,5 x | 31,6 x | 15,5 x | 18,9 x | 21,4 x | 14,2 x | 10,9 x |
| KGV ber.* | 18,5 x | 31,6 x | 15,5 x | 18,9 x | 21,4 x | 14,2 x | 10,9 x |
| Dividendenrendite | 2,0 % | 1,4 % | 2,7 % | 2,4 % | 2,0 % | 2,3 % | 2,7 % |
| FCF Potential Yield (on market EV) | 7,3 % | 5,0 % | 9,3 % | 7,9 % | 7,0 % | 9,6 % | 12,3 % |
| *Adjustiert um: - | | | | | | | |



| GuV | | | | | | | |
|---|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| In EUR Mio. | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 | 2024e | 2025e | 2026e |
| Umsatz | 180,7 | 176,7 | 191,3 | 210,8 | 259,8 | 317,4 | 376,1 |
| Veränd. Umsatz yoy | 15,5 % | -2,2 % | 8,3 % | 10,2 % | 23,2 % | 22,2 % | 18,5 % |
| Herstellungskosten | 118,5 | 114,0 | 114,7 | 130,4 | 164,5 | 199,6 | 239,2 |
| Bruttoergebnis | 62,2 | 62,7 | 76,6 | 80,4 | 95,3 | 117,8 | 136,9 |
| Bruttomarge | 34,4 % | 35,5 % | 40,0 % | 38,1 % | 36,7 % | 37,1 % | 36,4 % |
| Forschung und Entwicklung | 11,0 | 12,6 | 13,5 | 13,0 | 14,0 | 18,7 | 22,6 |
| Vertriebskosten | 18,0 | 19,7 | 24,1 | 26,1 | 30,4 | 35,2 | 38,0 |
| Verwaltungskosten | 16,8 | 17,4 | 20,4 | 23,4 | 27,8 | 28,9 | 30,5 |
| Sonstige betriebliche Aufwendungen | 0,3 | 0,4 | 1,6 | 0,4 | 1,0 | 1,0 | 1,2 |
| Sonstige betriebliche Erträge | 3,5 | 4,9 | 4,1 | 3,6 | 4,4 | 5,1 | 5,6 |
| Unregelmäßige Erträge/Aufwendungen | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| EBITDA | 28,9 | 27,4 | 31,2 | 32,3 | 39,2 | 54,0 | 67,6 |
| Marge | 16,0 % | 15,5 % | 16,3 % | 15,3 % | 15,1 % | 17,0 % | 18,0 % |
| Abschreibungen auf Sachanlagen | 7,1 | 7,7 | 7,8 | 8,3 | 8,8 | 9,8 | 11,7 |
| EBITA | 21,8 | 19,7 | 23,4 | 24,0 | 30,4 | 44,1 | 56,0 |
| Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände | 2,1 | 2,1 | 2,4 | 3,0 | 3,9 | 5,1 | 5,6 |
| Goodwill-Abschreibung | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| EBIT | 19,6 | 17,6 | 21,0 | 21,0 | 26,5 | 39,0 | 50,3 |
| Marge | 10,9 % | 9,9 % | 11,0 % | 10,0 % | 10,2 % | 12,3 % | 13,4 % |
| EBIT adj. | 19,6 | 17,6 | 21,0 | 21,0 | 26,5 | 39,0 | 50,3 |
| Zinserträge | 0,1 | 0,0 | 0,0 | 0,3 | 0,4 | 0,2 | 0,2 |
| Zinsaufwendungen | 1,0 | 1,0 | 0,8 | 2,0 | 2,4 | 2,5 | 2,7 |
| Sonstiges Finanzergebnis | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| EBT | 18,7 | 16,5 | 20,3 | 19,3 | 24,5 | 36,7 | 47,8 |
| Marge | 10,4 % | 9,4 % | 10,6 % | 9,1 % | 9,4 % | 11,6 % | 12,7 % |
| Steuern gesamt | 3,8 | 4,1 | 3,8 | 4,1 | 7,3 | 11,0 | 14,3 |
| Jahresüberschuss aus fortgef. Geschäftstätigkeit | 14,9 | 12,4 | 16,5 | 15,2 | 17,1 | 25,7 | 33,5 |
| Ergebnis aus eingest. Geschäftsbereichen (nach St.) | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter | 14,9 | 12,4 | 16,5 | 15,2 | 17,1 | 25,7 | 33,5 |
| Minderheitenanteile | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Nettoergebnis | 14,9 | 12,4 | 16,5 | 15,2 | 17,1 | 25,7 | 33,5 |
| Marge | 8,3 % | 7,0 % | 8,6 % | 7,2 % | 6,6 % | 8,1 % | 8,9 % |
| Aktienanzahl (Durchschnittlich) | 10,0 | 10,0 | 9,9 | 9,9 | 9,9 | 9,9 | 9,9 |
| EPS | 1,50 | 1,25 | 1,66 | 1,53 | 1,72 | 2,59 | 3,37 |
| EPS adj. | 1,50 | 1,25 | 1,66 | 1,53 | 1,72 | 2,59 | 3,37 |
| *Adjustiert um: | | | | | | | |

Guidance: Umsatz 240-260 Mio. Euro, EBIT 24-28 Mio. Euro

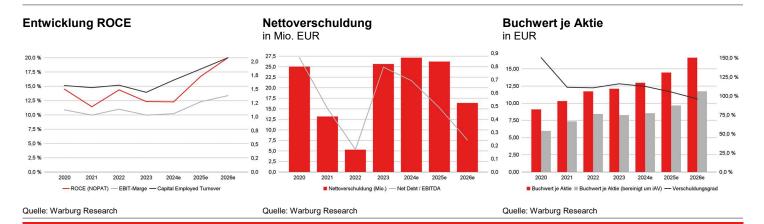
| Kennzahlen | | | | | | | |
|------------------------------------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 | 2024e | 2025e | 2026e |
| Betriebliche Aufwendungen / Umsatz | 23,5 % | 25,5 % | 29,0 % | 28,2 % | 26,5 % | 24,8 % | 23,0 % |
| Operating Leverage | 1,4 x | 4,8 x | 2,4 x | 0,0 x | 1,1 x | 2,1 x | 1,6 x |
| EBITDA / Interest expenses | 28,9 x | 26,2 x | 41,6 x | 16,0 x | 16,0 x | 21,6 x | 24,9 x |
| Steuerquote (EBT) | 20,2 % | 24,8 % | 18,6 % | 21,4 % | 30,0 % | 30,0 % | 30,0 % |
| Ausschüttungsquote | 36,6 % | 44,0 % | 42,1 % | 45,9 % | 43,5 % | 32,8 % | 29,7 % |
| Umsatz je Mitarbeiter | 179.056 | 167.449 | 181.282 | 199.811 | 228.015 | 257.933 | 282.996 |





| Bilanz | | | | | | | |
|--|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| In EUR Mio. | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 | 2024e | 2025e | 2026 |
| Aktiva | | | | | | | |
| Immaterielle Vermögensgegenstände | 31,1 | 29,3 | 32,5 | 38,0 | 43,9 | 47,6 | 48,5 |
| davon übrige imm. VG | 18,6 | 16,8 | 17,3 | 15,8 | 21,7 | 25,4 | 26,3 |
| davon Geschäfts- oder Firmenwert | 12,5 | 12,5 | 12,5 | 12,5 | 12,5 | 12,5 | 12,5 |
| Sachanlagen | 57,4 | 55,7 | 65,0 | 64,1 | 66,3 | 66,5 | 65,5 |
| Finanzanlagen | 2,0 | 2,2 | 2,1 | 2,1 | 2,1 | 2,1 | 2,1 |
| Sonstiges langfristiges Vermögen | 3,1 | 3,3 | 3,5 | 3,6 | 3,6 | 3,6 | 3,6 |
| Anlagevermögen | 93,5 | 90,4 | 103,2 | 107,8 | 115,9 | 119,8 | 119,7 |
| Vorräte | 32,6 | 34,3 | 42,1 | 49,3 | 52,0 | 57,7 | 66,0 |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 38,7 | 32,0 | 35,2 | 43,5 | 48,4 | 58,3 | 69,0 |
| Liquide Mittel | 32,3 | 28,2 | 40,1 | 27,3 | 26,0 | 27,2 | 37,2 |
| Sonstiges kurzfristiges Vermögen | 29,6 | 31,9 | 25,1 | 32,6 | 32,6 | 32,6 | 32,6 |
| Umlaufvermögen | 133,2 | 126,5 | 142,5 | 152,7 | 159,0 | 175,7 | 204,8 |
| Bilanzsumme (Aktiva) | 226,6 | 216,9 | 245,7 | 260,5 | 274,9 | 295,6 | 324,5 |
| Passiva | | | | | | | |
| Gezeichnetes Kapital | 10,0 | 10,0 | 10,0 | 10,0 | 10,0 | 10,0 | 10,0 |
| Kapitalrücklage | 6,6 | 7,6 | 6,6 | 6,9 | 6,9 | 6,9 | 6,9 |
| Gewinnrücklagen | 80,3 | 87,3 | 98,4 | 106,2 | 116,3 | 134,6 | 159,6 |
| Sonstige Eigenkapitalkomponenten | -6,7 | -2,6 | 1,4 | -2,9 | -4,4 | -7,9 | -11,5 |
| Buchwert | 90,3 | 102,4 | 116,4 | 120,2 | 128,8 | 143,6 | 165,0 |
| Anteile Dritter | 0,2 | 0,2 | 0,2 | 0,4 | 0,4 | 0,4 | 0,4 |
| Eigenkapital | 90,5 | 102,6 | 116,6 | 120,6 | 129,2 | 144,0 | 165,4 |
| Rückstellungen gesamt | 25,8 | 21,8 | 16,3 | 13,4 | 13,6 | 13,8 | 14,0 |
| davon Pensions- u. ä. langfr. Rückstellungen | 11,8 | 10,8 | 7,3 | 7,6 | 7,8 | 8,0 | 8,2 |
| Finanzverbindlichkeiten (gesamt) | 45,5 | 30,6 | 38,0 | 45,3 | 45,3 | 45,3 | 45,3 |
| Kurzfristige Finanzverbindlichkeiten | 17,5 | 14,1 | 18,5 | 19,7 | 19,7 | 19,7 | 19,7 |
| Verbindl. aus Lieferungen und Leistungen | 7,5 | 6,9 | 9,7 | 12,0 | 12,8 | 13,9 | 16,5 |
| Sonstige Verbindlichkeiten | 57,2 | 55,0 | 65,1 | 69,3 | 73,9 | 78,6 | 83,3 |
| Verbindlichkeiten | 136,1 | 114,3 | 129,2 | 139,9 | 145,6 | 151,6 | 159,1 |
| Bilanzsumme (Passiva) | 226,6 | 216,9 | 245,7 | 260,5 | 274,9 | 295,6 | 324,5 |
| Kennzahlen | | | | | | | |
| | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 | 2024e | 2025e | 2026e |
| Kapitaleffizienz | | | | | | | |
| Operating Assets Turnover | 1,5 x | 1,6 x | 1,5 x | 1,5 x | 1,7 x | 1,9 x | 2,1 x |
| Capital Employed Turnover | 1,6 x | 1,5 x | 1,6 x | 1,4 x | 1,7 x | 1,9 x | 2,1 x |
| ROA | 16,0 % | 13,7 % | 16,0 % | 14,1 % | 14,8 % | 21,5 % | 27,9 % |
| Kapitalverzinsung | | | | | | | |
| ROCE (NOPAT) | 14,5 % | 11,4 % | 14,4 % | 12,3 % | 12,3 % | 16,7 % | 20,0 % |
| ROE | 17,0 % | 12,9 % | 15,1 % | 12,8 % | 13,7 % | 18,9 % | 21,7 % |

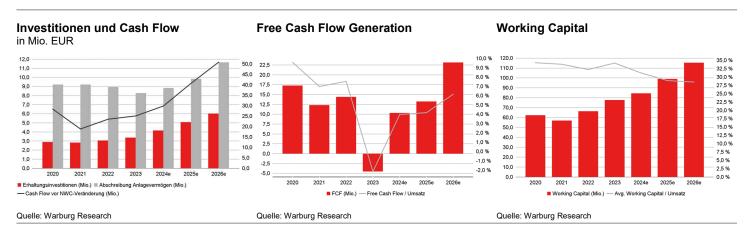
| Kennzanien | | | | | | | |
|--------------------------------------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 | 2024e | 2025e | 2026e |
| Kapitaleffizienz | | | | | | | |
| Operating Assets Turnover | 1,5 x | 1,6 x | 1,5 x | 1,5 x | 1,7 x | 1,9 x | 2,1 x |
| Capital Employed Turnover | 1,6 x | 1,5 x | 1,6 x | 1,4 x | 1,7 x | 1,9 x | 2,1 x |
| ROA | 16,0 % | 13,7 % | 16,0 % | 14,1 % | 14,8 % | 21,5 % | 27,9 % |
| Kapitalverzinsung | | | | | | | |
| ROCE (NOPAT) | 14,5 % | 11,4 % | 14,4 % | 12,3 % | 12,3 % | 16,7 % | 20,0 % |
| ROE | 17,0 % | 12,9 % | 15,1 % | 12,8 % | 13,7 % | 18,9 % | 21,7 % |
| Adj. ROE | 17,0 % | 12,9 % | 15,1 % | 12,8 % | 13,7 % | 18,9 % | 21,7 % |
| Bilanzqualität | | • | • | • | • | • | • |
| Nettoverschuldung | 25,0 | 13,2 | 5,3 | 25,6 | 27,1 | 26,2 | 16,4 |
| Nettofinanzverschuldung | 13,3 | 2,4 | -2,0 | 18,0 | 19,3 | 18,2 | 8,2 |
| Net Gearing | 27,7 % | 12.8 % | 4.5 % | 21,3 % | 21.0 % | 18,2 % | 9,9 % |
| Net Fin. Debt / EBITDA | 45,9 % | 8,6 % | n.a. | 55,8 % | 49,2 % | 33,7 % | 12,1 % |
| Buchwert je Aktie | 9,1 | 10,3 | 11,7 | 12,1 | 13,0 | 14,5 | 16,6 |
| Buchwert je Aktie (bereinigt um iAV) | 6,0 | 7,4 | 8,4 | 8,3 | 8,6 | 9,7 | 11,7 |





| Cash flow | | | | | | | |
|--|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| In EUR Mio. | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 | 2024e | 2025e | 2026 |
| Jahresüberschuss/ -fehlbetrag | 14,9 | 12,4 | 16,5 | 15,2 | 17,1 | 25,7 | 33,5 |
| Abschreibung Anlagevermögen | 9,2 | 9,2 | 8,9 | 8,3 | 8,8 | 9,8 | 11,7 |
| Amortisation Goodwill | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände | 2,1 | 2,1 | 2,4 | 3,0 | 3,9 | 5,1 | 5,6 |
| Veränderung langfristige Rückstellungen | 2,7 | -4,3 | -5,7 | -2,9 | 0,2 | 0,2 | 0,2 |
| Sonstige zahlungsunwirksame Erträge/Aufwendungen | -0,7 | -0,7 | 1,4 | 1,6 | -0,2 | -0,2 | -0,2 |
| Cash Flow vor NWC-Veränderung | 28,3 | 18,8 | 23,5 | 25,0 | 29,8 | 40,6 | 50,8 |
| Veränderung Vorräte | -4,1 | -0,7 | -7,1 | -7,8 | -2,7 | -5,7 | -8,3 |
| Veränderung Forderungen aus L+L | 1,7 | 11,3 | 5,9 | -16,6 | -4,9 | -9,9 | -10,7 |
| Veränderung Verb. aus L+L + erh. Anzahlungen | -0,5 | -9,7 | 2,6 | 3,0 | 0,8 | 1,1 | 2,6 |
| Veränderung sonstige Working Capital Posten | -1,0 | -3,7 | -0,6 | 4,3 | 1,3 | 1,3 | 1,3 |
| Veränderung Working Capital (gesamt) | -3,9 | -2,8 | 0,9 | -17,1 | -5,5 | -13,2 | -15,1 |
| Cash Flow aus operativer Tätigkeit [1] | 24,4 | 16,0 | 24,4 | 8,0 | 24,4 | 27,4 | 35,7 |
| Investitionen in iAV | -1,6 | -1,6 | -5,6 | -8,4 | -9,8 | -8,8 | -6,5 |
| Investitionen in Sachanlagen | -5,5 | -2,1 | -16,6 | -7,8 | -8,9 | -10,1 | -10,7 |
| Zugänge aus Akquisitionen | -7,8 | 0,0 | -1,1 | -1,1 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Finanzanlageninvestitionen | 0,0 | 0,0 | -0,2 | -0,1 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Erlöse aus Anlageabgängen | 0,3 | 0,3 | 0,3 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Cash Flow aus Investitionstätigkeit [2] | -14,6 | -3,4 | -10,5 | -13,5 | -14,0 | -14,2 | -12,5 |
| Veränderung Finanzverbindlichkeiten | 7,4 | -8,1 | 8,6 | 7,3 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Dividende Vorjahr | -4,0 | -5,5 | -5,5 | -6,9 | -7,0 | -7,4 | -8,4 |
| Erwerb eigener Aktien | -2,2 | -0,7 | -1,8 | -2,7 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Kapitalmaßnahmen | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,2 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Sonstiges | -3,9 | -3,5 | -3,5 | -4,7 | -4,7 | -4,7 | -4,7 |
| Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit [3] | -2,8 | -17,7 | -2,2 | -6,8 | -11,6 | -12,1 | -13,1 |
| Veränderung liquide Mittel [1]+[2]+[3] | 7,0 | -5,1 | 11,6 | -12,3 | -1,3 | 1,1 | 10,0 |
| Effekte aus Wechselkursänderungen | -1,0 | 1,1 | 0,3 | -0,5 | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Endbestand liquide Mittel | 32,2 | 28,2 | 40,1 | 27,3 | 26,0 | 27,1 | 37,2 |

| Kennzahlen | | | | | | | |
|---|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 | 2024e | 2025e | 2026e |
| Kapitalfluss | | | | | | | |
| FCF | 17,3 | 12,3 | 14,4 | -4,5 | 10,3 | 13,2 | 23,1 |
| Free Cash Flow / Umsatz | 9,6 % | 7,0 % | 7,5 % | -2,1 % | 4,0 % | 4,2 % | 6,2 % |
| Free Cash Flow Potential | 22,2 | 20,5 | 24,4 | 24,8 | 27,7 | 37,9 | 47,3 |
| Free Cash Flow / Jahresüberschuss | 115,8 % | 99,3 % | 87,5 % | -29,8 % | 60,4 % | 51,5 % | 69,2 % |
| Zinserträge / Avg. Cash | 0,3 % | 0,1 % | 0,1 % | 0,8 % | 1,5 % | 0,8 % | 0,6 % |
| Zinsaufwand / Avg. Debt | 2,6 % | 2,7 % | 2,2 % | 4,8 % | 5,4 % | 5,5 % | 6,0 % |
| Verwaltung von Finanzmitteln | | | | | | | |
| Investitionsquote | 4,0 % | 2,1 % | 11,6 % | 7,7 % | 7,2 % | 5,9 % | 4,6 % |
| Maint. Capex / Umsatz | 1,6 % | 1,6 % | 1,6 % | 1,6 % | 1,6 % | 1,6 % | 1,6 % |
| CAPEX / Abschreibungen | 77,3 % | 37,4 % | 217,8 % | 144,8 % | 146,9 % | 126,5 % | 99,4 % |
| Avg. Working Capital / Umsatz | 34,3 % | 33,8 % | 32,3 % | 34,2 % | 31,2 % | 28,9 % | 28,5 % |
| Forderungen LuL / Verbindlichkeiten LuL | 512,5 % | 462,2 % | 361,4 % | 363,6 % | 378,1 % | 419,4 % | 418,2 % |
| Vorratsumschlag | 3,6 x | 3,3 x | 2,7 x | 2,6 x | 3,2 x | 3,5 x | 3,6 x |
| Receivables collection period (Tage) | 78 | 66 | 67 | 75 | 68 | 67 | 67 |
| Payables payment period (Tage) | 23 | 22 | 31 | 33 | 28 | 25 | 25 |
| Cash conversion cycle (Tage) | 151 | 146 | 166 | 171 | 148 | 141 | 138 |





RECHTSHINWEIS / DISCLAIMER

Dieser Research Report ("Anlageempfehlung") wurde von der Warburg Research GmbH, einer 100%-Tochter der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA, erstellt; und wird von der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA weitergegeben. Er ist ausschließlich für den Empfänger bestimmt und darf nicht ohne deren vorherige Zustimmung an ein anderes Unternehmen weitergegeben werden, unabhängig davon, ob es zum gleichen Konzern gehört oder nicht. Er enthält ausgewählte Informationen und erhebt nicht den Anspruch auf Vollständigkeit. Die Anlageempfehlung stützt sich auf allgemein zugängliche Informationen und Daten ("Information"), die als zuverlässig gelten. Die Warburg Research GmbH hat die Information jedoch nicht auf ihre Richtigkeit oder Vollständigkeit geprüft und übernimmt für die Richtigkeit und Vollständigkeit der Information keine Haftung. Etwaige unvollständige oder unrichtige Informationen begründen keine Haftung der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA oder der Warburg Research GmbH für Schäden gleich welcher Art, und M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH haften nicht für indirekte und/oder direkte Schäden und/oder Folgeschäden. Insbesondere übernehmen M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH keine Haftung für in diesen Anlageempfehlungen enthaltene Aussagen, Planungen oder sonstige Einzelheiten bezüglich der untersuchten Unternehmen, deren verbundener Unternehmen, Strategien, Markt- und/oder Wettbewerbslage, konjunkturelle und/oder gesetzliche Rahmenbedingungen usw. Obwohl die Anlageempfehlung mit aller Sorgfalt zusammengestellt wurde, können Fehler oder Unvollständigkeiten nicht ausgeschlossen werden. M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH, deren Anteilseigner und Angestellte übernehmen keine Haftung für die Richtigkeit oder Vollständigkeit der Aussagen, Einschätzungen, Empfehlungen oder Schlüsse, die aus in dieser Analyse enthaltenen Informationen abgeleitet werden. Soweit eine Anlageempfehlung im Rahmen einer bestehenden vertraglichen Beziehung, z.B. einer Finanzberatung oder einer ähnlichen Dienstleistung, ausgehändigt wird, ist die Haftung der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und der Warburg Research GmbH auf grobe Fahrlässigkeit und Vorsatz begrenzt. Sollten wesentliche Angaben unterlassen worden sein, haften M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH für einfache Fahrlässigkeit. Der Höhe nach ist die Haftung von M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH auf Ersatz von typischen und vorhersehbaren Schäden begrenzt. Die Anlageempfehlung stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf oder Verkauf eines Wertpapiers dar. Es ist möglich, dass Gesellschafter, Geschäftsleitung oder Angestellte der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA, der Warburg Research GmbH oder mit ihr verbundenen Unternehmen in verantwortlicher Stellung, z.B. als Mitglied des Aufsichtsrats, in den in der Analyse genannten Gesellschaften tätig sind. Die in dieser Anlageempfehlung enthaltenen Meinungen können ohne Ankündigung geändert werden. Die in diesem Research-Bericht zum Ausdruck gebrachten Ansichten spiegeln die persönlichen Ansichten des Research-Analysten über die jeweiligen Wertpapiere und Emittenten korrekt wider. Sofern im Research-Bericht nicht anders angegeben, war, ist oder wird kein Teil der Vergütung des Research-Analysten direkt oder indirekt mit den spezifischen Empfehlungen oder Ansichten im Research-Bericht verbunden sein. Alle Rechte vorbehalten.

URHEBERRECHTE

Das Werk einschließlich aller Teile ist urheberrechtlich geschützt. Jede Verwendung außerhalb der Grenzen des Urheberrechtsgesetzes ist ohne Zustimmung unzulässig und strafbar. Dies gilt insbesondere für Vervielfältigungen, Übersetzungen, Mikroverfilmungen, die Einspeicherung und Verarbeitung in elektronischen Medien des gesamten Inhalts oder von Teilen.

ERKLÄRUNG GEMÄß § 85 WPHG/MAR/MIFID II EINSCHL. DELEGIERTE VERORDNUNGEN (EU) 2016/958 UND (EU) 2017/565

Die Bewertung, die der Anlageempfehlung für das hier analysierte Unternehmen zugrunde liegt, stützt sich auf allgemein anerkannte und weit verbreitete Methoden der fundamentalen Analyse, wie z.B. DCF-Modell, Free Cash Flow Value Potential, NAV, Peer-Gruppen- Vergleich oder Sum-of-the-parts-Modell (siehe auch http://www.mmwarburg.de/disclaimer/disclaimerG.htm#Bewertung). Das Ergebnis dieser fundamentalen Bewertung wird angepasst, um der Einschätzung des Analysten bezüglich der zu erwartenden Entwicklung der Anlegerstimmung und deren Auswirkungen auf den Aktienkurs Rechnung zu tragen.

Unabhängig von der verwendeten Bewertungsmethode besteht das Risiko, dass das Kursziel nicht erreicht wird, z.B. aufgrund unvorhergesehener Veränderungen der Nachfrage nach den Produkten des Unternehmens, Änderungen des Managements, der Technologie, der konjunkturellen Entwicklung, der Zinsentwicklung, der operativen und/oder Materialkosten, des Wettbewerbsdrucks, des Aufsichtsrechts, des Wechselkurses, der Besteuerung etc.. Bei Anlagen in ausländischen Märkten und Instrumenten gibt es weitere Risiken, etwa aufgrund von Wechselkursänderungen oder Änderungen der politischen und sozialen Bedingungen.

Diese Ausarbeitung reflektiert die Meinung des jeweiligen Verfassers zum Zeitpunkt ihrer Erstellung. Eine Änderung der der Bewertung zugrundeliegenden fundamentalen Faktoren kann nachträglich dazu führen, dass die Bewertung nicht mehr zutreffend ist. Ob und in welchem zeitlichen Abstand eine Aktualisierung dieser Ausarbeitung erfolgt, ist vorab nicht festgelegt worden.

Es wurden zusätzliche interne und organisatorische Vorkehrungen zur Prävention oder Behandlung von Interessenkonflikten getroffen. Hierzu zählt unter anderem die räumliche Trennung der Warburg Research GmbH von M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und die Schaffung von Vertraulichkeitsbereichen. Dadurch wird der Austausch von Informationen verhindert, die Interessenkonflikte der Warburg Research GmbH in Bezug auf den analysierten Emittenten oder dessen Finanzinstrumenten begründen können.

Die Analysten der Warburg Research GmbH beziehen keine Vergütung - weder direkt noch indirekt - aus Investmentbanking-Geschäften von M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA oder eines Unternehmens der Warburg-Gruppe.

Alle Preise von Finanzinstrumenten, die in dieser Anlageempfehlung angegeben werden, sind Schlusskurse des dem jeweiligen ausgewiesenen Veröffentlichungsdatums vorangegangen Börsenhandelstages, soweit nicht ausdrücklich ein anderer Zeitpunkt genannt wird.

M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA und Warburg Research GmbH unterliegen der Aufsicht durch die BaFin – Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht. M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA unterliegt darüber hinaus der Aufsicht der Europäischen Zentralbank (EZB).

QUELLEN

Wenn nicht anders angegeben von Warburg Research, stammen alle kursrelevanten Daten und Consensus Schätzungen von FactSet.



Zusätzliche Informationen für Kunden in den USA

- 1. Dieser Research Report (der "Report") ist ein Produkt der Warburg Research GmbH, Deutschland, einer 100%-Tochter der M.M.Warburg & CO (AG & Co.) KGaA, Deutschland (im Folgenden zusammen als "Warburg" bezeichnet). Warburg ist der Arbeitgeber des jeweiligen Research-Analysten, der den Report erstellt hat. Der Research-Analyst hat seinen Wohnsitz außerhalb der USA und ist keine mit einem US-regulierten Broker-Dealer verbundene Person und unterliegt damit auch nicht der Aufsicht eines US-regulierten Broker-Dealers.
- 2. Zur Verteilung in den USA ist dieser Report ausschließlich an "große institutionelle US-Investoren" gerichtet, wie in Rule 15a-6 gemäß dem U.S. Securities Exchange Act von 1934 beschrieben.
- 3. CIC (Crédit Industriel et Commercial) und M.M.Warburg & CO haben ein Research Distribution Agreement abgeschlossen, das CIC Market Solutions die exklusive Verbreitung des Research-Produkts der Warburg Research GmbH in Frankreich, den USA und Kanada sichert.
- 4. Die Research Reports werden in den USA von CIC ("CIC") gemäß einer Vereinbarung nach SEC Rule 15a-6 mit CIC Market Solutions Inc. ("CICI"), einem in den USA registrierten Broker-Dealer und einem mit CIC verbundenen Unternehmen, verbreitet und ausschließlich an Personen verteilt, die als "große institutionelle US-Investoren" gemäß der Definition in SEC Rule 15a-6 des Securities Exchange Act von 1934 gelten.
- 5. Personen, die keine großen institutionellen US-Investoren sind, dürfen sich nicht auf diese Kommunikation stützen. Die Verteilung dieses Research Reports an eine Person in den USA stellt weder eine Empfehlung zur Durchführung von Transaktionen mit den hierin besprochenen Wertpapieren noch eine Billigung der hierin zum Ausdruck gebrachten Meinungen dar.

Hinweis gem. § 85 WpHG und Art. 20 MAR auf mögliche Interessenkonflikte in Bezug auf analysierte Unternehmen:

- Warburg Research oder mit diesem verbundene Unternehmen oder ein für die Erstellung der Analyse verantwortlicher Mitarbeiter dieser -1-Unternehmen halten an dem Grundkapital des analysierten Unternehmens eine Beteiligung von mehr als 5%.
- Warburg Research oder mit diesem verbundene Unternehmen waren innerhalb der vorangegangenen zwölf Monate an der Führung eines Konsortiums für eine Emission im Wege eines öffentlichen Angebots von solchen Finanzinstrumenten beteiligt, die selbst oder deren Emittenten Gegenstand der Anlageempfehlung sind.
- Mit Warburg Research verbundene Unternehmen betreuen Finanzinstrumente, die selbst oder deren Emittenten Gegenstand der -3-Anlageempfehlung sind, an einem Markt durch das Einstellen von Kauf- oder Verkaufsaufträgen.
- MMWB, Warburg Research oder ein verbundenes Unternehmen hat mit dem Emittenten eine Vereinbarung über die Erbringung von Investmentbanking- und/oder Wertpapierdienstleistungen getroffen und die betreffende Vereinbarung war die vorausgegangenen 12 Monate in Kraft oder es ergab sich für diesen Zeitraum auf ihrer Grundlage die Verpflichtung zur Zahlung oder zum Erhalt einer Leistung oder Entschädigung - vorausgesetzt, dass diese Offenlegung nicht die Offenlegung vertraulicher Geschäftsinformationen zur Folge hat.
- Das die Analyse erstellende Unternehmen oder ein mit ihm verbundenes Unternehmen hat mit dem analysierten Unternehmen eine -5-Vereinbarung zu der Erstellung der Anlageempfehlung getroffen.
- Warburg Research oder mit diesem verbundene Unternehmen halten an dem gesamten emittierten Aktienkapital des analysierten -6a-Unternehmens eine Nettokaufposition von mehr als 0,5%.
- Warburg Research oder mit diesem verbundene Unternehmen halten an dem gesamten emittierten Aktienkapital des analysierten -6b-Unternehmens eine Nettoverkaufsposition von mehr als 0,5%.
- Der Emittent hält Anteile von über 5% des gesamten emittierten Kapitals von Warburg Research oder mit diesem verbundenen Unternehmen. -6c-
- Das die Analyse erstellende Unternehmen, mit diesem verbundene Unternehmen oder ein Mitarbeiter dieser Unternehmen hat sonstige -7bedeutende Interessen im Bezug auf das analysierte Unternehmen, wie z.B. die Ausübung von Mandaten beim analysierten Unternehmen.

| Unternehmen | Disclosure | Link zu historischen Kurszielen und Ratingänderungen (letzte 12 Monate) |
|-------------|------------|---|
| init SE | 3, 5 | https://www.mmwarburg.com/disclaimer/disclaimer_de/DE0005759807.htm |



ANLAGEEMPFEHLUNG

Anlageempfehlung: Erwartete Entwicklung des Preises des Finanzinstruments bis zum angegebenen <u>Kursziel</u>, nach Meinung des dieses Finanzinstrument betreuenden Analysten.

| -K- | Kaufen: | Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächst 12 Monaten steigt. | :en |
|-----|------------------------|---|-----|
| -H- | Halten: | Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächst 12 Monaten weitestgehend stabil bleibt. | :en |
| -V- | Verkaufen: | Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächst 12 Monaten fällt. | :en |
| "_" | Empfehlung ausgesetzt: | Die Informationslage lässt eine Beurteilung des Unternehmens momentan nicht zu. | _ |

| WARBURG RESEARCH GMBH - ANALYSIERTES UNIVERSUM NACH ANLAGEEMPFEHLUNG | | | | | | |
|--|------------------|-----|--|--|--|--|
| Empfehlung | % des Universums | | | | | |
| Kaufen | 140 | 70 | | | | |
| Halten | 44 | 22 | | | | |
| Verkaufen | 10 | 5 | | | | |
| Empf. ausgesetzt | 7 | 3 | | | | |
| Gesamt | 201 | 100 | | | | |

WARBURG RESEARCH GMBH - ANALYSIERTES UNIVERSUM NACH ANLAGEEMPFEHLUNG ...

... unter Berücksichtigung nur der Unternehmen, für die in den vergangenen zwölf Monaten wesentliche Wertpapierdienstleistungen erbracht wurden.

| Empfehlung | Anzahl Unternehmen | % des Universums |
|------------------|--------------------|------------------|
| Kaufen | 40 | 73 |
| Halten | 10 | 18 |
| Verkaufen | 2 | 4 |
| Empf. ausgesetzt | 3 | 5 |
| Gesamt | 55 | 100 |

KURS- UND EMPFEHLUNGSHISTORIE [INIT SE] AM [13.11.2024]



Im Chart werden Markierungen angezeigt, wenn die Warburg Research GmbH in den vergangenen 12 Monaten das Rating geändert hat. Jede Markierung repräsentiert das Datum und den Schlusskurs am Tag der Ratinganpassung.



| EQUITIES | | | |
|--|--|---|---|
| Matthias Rode | +49 40 3282-2678 | | |
| Head of Equities | mrode@mmwarburg.com | | |
| RESEARCH | | | |
| Michael Heider Head of Research | +49 40 309537-280 mheider@warburg-research.com | Hannes Müller Software, IT | +49 40 309537-255 hmueller@warburg-research.com |
| Henner Rüschmeier Head of Research | +49 40 309537-270 | Andreas Pläsier Banks, Financial Services | +49 40 309537-246 aplaesier@warburg-research.com |
| Stefan Augustin | hrueschmeier@warburg-research.com +49 40 309537-168 | Malte Schaumann | apiaesier@warburg-research.com +49 40 309537-170 |
| Cap. Goods, Engineering | saugustin@warburg-research.com | Technology | mschaumann@warburg-research.com |
| Jan Bauer Renewables | +49 40 309537-155 jbauer@warburg-research.com | Oliver Schwarz Chemicals, Agriculture | +49 40 309537-250 oschwarz@warburg-research.com |
| Christian Cohrs | +49 40 309537-175 | Simon Stippig | +49 40 309537-265 |
| Industrials & Transportation | ccohrs@warburg-research.com | Real Estate, Telco | sstippig@warburg-research.com |
| Dr. Christian Ehmann BioTech, Life Science | +49 40 309537-167 cehmann@warburg-research.com | Marc-René Tonn Automobiles, Car Suppliers | +49 40 309537-259 mtonn@warburg-research.com |
| Felix Ellmann | +49 40 309537-120 | Robert-Jan van der Horst | +49 40 309537-290 |
| Software, IT | fellmann@warburg-research.com | Technology | rvanderhorst@warburg-research.com |
| Jörg Philipp Frey Retail, Consumer Goods | +49 40 309537-258 jfrey@warburg-research.com | Andreas Wolf Software, IT | +49 40 309537-140 awolf@warburg-research.com |
| Marius Fuhrberg Financial Services | +49 40 309537-185 mfuhrberg@warburg-research.com | | |
| Fabio Hölscher | +49 40 309537-240 | | |
| Automobiles, Car Suppliers | fhoelscher@warburg-research.com | | |
| Philipp Kaiser Real Estate, Construction | +49 40 309537-260 pkaiser@warburg-research.com | | |
| Thilo Kleibauer | +49 40 309537-257 | | |
| Retail, Consumer Goods | tkleibauer@warburg-research.com | | |
| INSTITUTIONAL EQUI | | | |
| Klaus Schilling Head of Equity Sales, Germany | +49 69 5050-7400 kschilling@mmwarburg.com | Sascha Propp France | +49 40 3282-2656 spropp@mmwarburg.com |
| Tim Beckmann | +49 40 3282-2665 | Traile | эргорр@mmwarburg.com |
| United Kingdom | tbeckmann@mmwarburg.com | | |
| Jens Buchmüller Scandinavia, Austria | +49 69 5050-7415 jbuchmueller@mmwarburg.com | | |
| Matthias Fritsch | +49 40 3282-2696 | Leyan Ilkbahar | +49 40 3282-2695 |
| United Kingdom, Ireland | mfritsch@mmwarburg.com | Roadshow/Marketing | lilkbahar@mmwarburg.com |
| Rudolf Alexander Michaelis | +49 40 3282-2649 | Antonia Möller Roadshow/Marketing | +49 69 5050-7417 |
| Germany Roman Alexander Niklas | rmichaelis@mmwarburg.com +49 69 5050-7412 | Juliane Niemann | amoeller@mmwarburg.com +49 40 3282-2694 |
| Switzerland, Poland, Italy | rniklas@mmwarburg.com | Roadshow/Marketing | jniemann@mmwarburg.com |
| SALES TRADING | | DESIGNATED SPONSOR | RING |
| Oliver Merckel | +49 40 3282-2634 | Marcel Magiera | +49 40 3282-2662 |
| Head of Sales Trading | omerckel@mmwarburg.com | Designated Sponsoring | mmagiera@mmwarburg.com |
| Rico Müller Sales Trading | +49 40 3282-2685 rmueller@mmwarburg.com | Sebastian Schulz Designated Sponsoring | +49 40 3282-2631 sschulz@mmwarburg.com |
| Bastian Quast | +49 40 3282-2701 | Jörg Treptow | +49 40 3282-2658 |
| Sales Trading | bquast@mmwarburg.com | Designated Sponsoring | jtreptow@mmwarburg.com |
| MACRO RESEARCH | | | |
| Carsten Klude Macro Research | +49 40 3282-2572 cklude@mmwarburg.com | Dr. Christian Jasperneite Investment Strategy | +49 40 3282-2439 cjasperneite@mmwarburg.com |
| Our research can be fo | ound under: | | |
| Warburg Research | research.mmwarburg.com/en/index.html | LSEG | www.lseg.com |
| Bloomberg | RESP MMWA GO | Capital IQ | www.capitaliq.com |
| FactSet | www.factset.com | | |
| For access please contact | ct: | | |
| Andrea Schaper | +49 40 3282-2632 | Kerstin Muthig | +49 40 3282-2703 |
| Sales Assistance | aschaper@mmwarburg.com | Sales Assistance | kmuthig@mmwarburg.com |